

Wir suchen eine/n Entsorgungsberater/in für Norddeutschland.

Die wastecon AG ist eine Beratungsgesellschaft rund um Entsorgungsaufgaben.

Wir haben 5 Beratungsschwerpunkte:

- controlling:** Lenkung und Steuerung von in- und externen Abfallprozessen unter Berücksichtigung der 5-stufigen Abfallhierarchie,
- consulting:** Beratung der Abfallwirtschaft als auch der Abfallerzeuger unter dem Gesichtspunkt der ganzheitlichen Betrachtung,
- concepting:** Wir entwickeln und implementieren Abfallkonzepte, Systementsorgung und Franchisesysteme,
- contracting:** Überprüfung von Entsorgungsaufgaben, Durchführung von Ausschreibungen, Bündelung von Auftragsvolumina und Zukauf von günstigen Dienstleistungen in Form von Rahmenkonditionen, sowie Vertrieb von div. Produkten und Maschinen anderer Hersteller,
- constructing:** Planung und Begleitung, sowie techn. Anpassung im Bereich der Entsorgung und Gestellung von abfalltechnischen Anlagen.

Des Weiteren sind wir Material- und Effizienzberater und verfügen über div. Netzwerke und Kooperationen im Bereich der Nachhaltigkeitsberatung. Wir sind ein kleines aber schlagkräftiges Team mit einer flachen Hierarchie und geben unseren Beratern auch eigene Möglichkeiten der fachlichen Entwicklung und Innovationen.

Zu Ihren Aufgaben gehört die Beratung von Abfallerzeugern und von -entsorgungsbetrieben im Bereich des Stoffstroms für Sekundärrohstoffe, Wertstoffe, gefährliche als auch nichtgefährliche Abfälle. Die Neukundenakquisition und Kundenbetreuung, Auftrags- und Angebotswesen.

Ihr Profil

Sie sind ein/e engagierte/r Verkaufsprofi mit einer abgeschlossenen kfm. Ausbildung und/oder einem Studium, alternativ Fachkraft für Abfallwirtschaft. Sie haben bereits erfolgreich in der Entsorgungswirtschaft zu tun gehabt und haben mehrjährige Berufserfahrung in dem Bereich. Sie bringen eine hohe Leistungsbereitschaft mit, sind in der Lage selbstständig, strukturiert und zuverlässig zu arbeiten; haben Freude am Umgang mit Kunden und Mandanten, sind redegewandt und haben ein selbstbewusstes Auftreten und erkennen Marktchancen. Sie haben gute Kenntnisse in MS-Office und sind in der Lage eigenständig Angebote und Kalkulationen durchzuführen, Sie telefonieren gerne und sind allem Neuen offen aufgeschlossen.

Wir bieten Ihnen ein zu bearbeitendes Geschäftsfeld, eine schlanke und zielorientierte Hierarchie, ein hochmotiviertes Team in einem dynamischen und zukunftsorientierten Unternehmen, mit dem Verständnis einer ganzheitlichen, kundenorientierten Beratungsdienstleistung, flexible Arbeitszeiten, eine leistungsorientierte Vergütung, langfristige persönliche Weiterbildungsmöglichkeiten, sowie berufliche Perspektiven ebenso einen Firmenwagen mit privater Nutzung.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, die wir selbstverständlich absolut vertraulich behandeln, mit der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit, gerne in digitaler Form an **info@wastecon.net**, direkt an den Vorstand **arne.grewe@wastecon.net** oder auch postalisch an die unten angegebene Adresse.